

# 广东保伦电子股份有限公司

## 一、实力领先看 itc

### 1、公司简介

广东保伦电子股份有限公司 ( itc ) 品牌创立于 1993 年 , 是广东 500 强企业 , 营业额达 50 亿 , 目前国内规模最大集研发、生产、销售为一体的声光电视讯大型系统集成商 , 专注于声光电视讯领域内的智慧城市、智慧公检法、智慧教育及智慧医疗等系统解决方案的打造。

总部位于广州市 , 拥有 1 个现代化产业园、5 个工厂基地 , 4 栋营销办公大楼 , 6 大研发中心 , 1 个现代化展厅 , 占地面积达 52,000 平方米 , 员工人数超过 6000 人 , 全球设立 167 个营销团队 , 全国销售经理达 2000 余名 , 45 个研发事业部 , 研发人员超 1000 人 , 全球设立服务网点 240 个。



### 2、产品介绍

**6000+产品系列**：提供专业的智能广播系统、可视对讲系统、智慧教育平台、多媒体教学中控系统、在线课堂系统、教育录播系统、5GWiFi 无线会议系统、远程视频会议系统、分布式综合管理平台、物联网云控系统、KVM 坐席管理系统、语音转写会议系统、舞台灯光、景观亮化、LED 显示屏等声光电视讯系统整体解决方案。

**产品应用行业**：航天科技、新能源、轨道交通、指挥中心、智慧城市、乡村振兴、商业综合体、石油石化、电力电网、公检法司、新闻发布厅、文体场馆等。

### 3、著名案例

迄今为止，我们全球合作伙伴达 5 万家，**大型成功案例超 100w+**，例如

**国内案例**：北京奥运会、广州亚运会、上海世博会、2011 深圳大运会、2022 年杭州亚运会、北京冬奥会、金砖会议、大兴国际机场、复旦大学、比亚迪总部、唯品会总部、盛大游戏总部、长隆海洋王国....

**国外案例**：迪拜帆船酒店、多伦多大学、亚美尼亚海关大楼、埃塞俄比亚政府会议项目、印度新德里 Chanakyapuri 地铁项目、澳大利 Lake Joondalup Baptist College 大学 IP 项目圭亚那国际会议中心（联合国会议）....

### 4、企业实力

**荣获“2022 广东企业 500 强”**、“广州市民营领军企业”、“最强科技领头羊”，连续多年获得“优质产品”、“知名品牌”、“创造力品牌”、“最具竞争力品牌”、“公共广播行业十大品牌”、“十大优秀会议品牌”等荣誉。

官网：<http://www.itc-pa.cn>

## 二、校招求职选 itc

**1、招聘对象**：2025 届海内外高校毕业生

**2、工作地点**：广州总部（广东省广州市番禺区金山谷意库产业园 13 栋 18 栋 1 栋 2 栋）

### 3、招聘岗位：如下表

| 岗位薪资                                  | 岗位职责                                                                                                      | 岗位要求                                                                                                                                                       |
|---------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>研发储备干（50名）</b><br><b>月薪 8K-15K</b> | 软件方向：嵌入式软件工程师、C++工程师、C#工程师、Web 前端工程师、GO 语言工程师、安卓工程师、iOS 工程师<br>硬件方向：硬件工程师<br>算法方向：音频算法工程师、图像算法工程师、视觉算法工程师 | 1、本科及以上学历，理工科、计算机等相关专业优先；<br>2、具备扎实的编程基础，熟悉常用编程语言和开发工具；<br>3、优先录取：参与相关的竞赛经历并取得名次；参与相关的协会/组织，担任职务；参与勤工助学；<br>4、有自主学习和解决问题的能力，能够独立完成任务或团队协作。<br>面试流程：笔试---面试 |
| <b>销售工程师（50名）</b><br><b>月薪 8K-15K</b> | 1、负责对接 B 端客户群体如系统集成商、甲方、投资方、总包方等完成所负责区域的业绩指标；<br>2、参与整个项目的商务谈判、签订、执行销售合同，跟进订单回收款。                         | 1、本科或以上学历，计算机、电子、物联网、自动化等相关专业优先考虑，专业基础知识扎实；<br>2、具备市场开拓和分析能力、商务谈判能力、客户管理能力、项目管理能力；<br>3、具备优秀的人际沟通和团队协作能力，良好的逻辑思维和解决问题的能力。                                  |
| <b>大客户销售（50名）</b><br><b>月薪 8K-15K</b> | 1、了解公司品牌的定位、商业模式、客户群的特性收集客户的需求信息；<br>2、负责跟进项目的前期设计、中期投标、后期采购等系统的流程。                                       | 1、本科或以上学历，专业不限，对智能化产品销售工作有强烈欲望；<br>2、具备较强的学习能力和适应能力，能够快速了解公司及产品信息，熟悉市场动态；<br>3、高度结果导向，乐观积极热情，抗压能力强，适应短期出差。                                                 |
| <b>销售助理（50名）</b><br><b>月薪 5K-7K</b>   | 1、协助销售经理做合同、方案卡、给客户报价、3C 认证、质检报告等；<br>2、协助销售经理整理客户资料、方案资料、CRM 的管理等。                                       | 1、本科或以上学历，专业不限，具备良好的学习能力和适应能力；<br>2、熟练掌握办公软件，能够高效完成各类文档和报表的制作；<br>3、工作细致认真，责任心强，具备较强的主观能动性；<br>4、具有良好的沟通能力和团队合作精神。                                         |
| <b>外贸助理（10名）</b>                      | 1、利用阿里巴巴/领英/facebook/google/展会/SNS 社交平台等平台，开发客户成交订单；                                                      | 1、本科或以上学历，商务英语、国际经济与贸易等相关专业；<br>2、通过 CET6 考试，英语听说读写流利，能够独立与客户                                                                                              |

|                                                                   |                                                                                                                                   |                                                                                                                                                                                           |
|-------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p><b>月薪 6K-8K</b></p>                                            | <p>2、进出口订单的处理，装箱单，发票的制作以及运单，提单的确认。</p>                                                                                            | <p>交流；</p> <p>3、熟悉外贸客户的习性及其外贸业务订单流程，熟悉外贸进出口业务环节。</p>                                                                                                                                      |
| <p><b>CAD 方案工程师</b><br/><b>( 50 名 )</b><br/><b>月薪 6.5K-8K</b></p> | <p>1、与销售团队合作，深入了解客户需求、预算和进度，挖掘实际需求，推动项目拓展；</p> <p>2、设计符合客户特定业务场景的技术解决方案；</p> <p>3、编写技术方案书，包括系统架构图、配置清单和说明书等；</p>                  | <p>1、电气自动化、智能楼宇、应用电子、物联网、计算机类等相关专业大学专科及以上学历；</p> <p>2、熟练使用 Office , CAD 等软件；熟悉 ease 软件、visio 软件优先考虑。</p> <p>3、具备较强的学习能力和解决问题的能力，良好的团队合作精神和沟通能力。</p>                                       |
| <p><b>售后工程师</b><br/><b>( 50 名 )</b><br/><b>月薪 6.5K-8K</b></p>     | <p>1、提供技术咨询，参与产品安装、调试和验收，确保顺利实施。</p> <p>2、负责项目的日常维护，包括故障排查、维修和升级，确保产品正常运行。</p> <p>3、为客户提供产品使用和维护培训，定期回访了解使用情况并收集满意度信息，持续改进服务；</p> | <p>1、大专及以上学历，电子、自动化、计算机网络、物联网等相关专业；</p> <p>2、掌握一定的计算机网络知识，具备扎实的电子技术基础，优先考虑持有电工证和计算机相关等级证书；</p> <p>3、具备良好的问题分析能力和动手能力，能够独立完成任务；</p> <p>4、能接受全国范围内任一城市的<b>驻点外派出差</b>。</p>                   |
| <p><b>推广工程师</b><br/><b>( 30 名 )</b><br/><b>月薪 5.5K-7K</b></p>     | <p>1、负责公司产品线上线下的推广，协助销售人员对客户进行售前的产品讲解、产品交流、产品演示等工作；</p> <p>2、负责整理及完善公司的产品知识，提炼产品卖点，准备产品培训及推广 PPT。</p>                             | <p>1、本科或以上学历，专业不限；</p> <p>2、形象气质佳，具备良好的沟通能力和亲和力。</p> <p>3、熟练掌握 PPT，普通话规范，表达清晰。</p> <p>4、有担任主持人或授课经验者优先考虑。</p>                                                                             |
| <p><b>人事助理</b><br/><b>( 3 名 )</b><br/><b>月薪 5K-7K</b></p>         | <p>1、根据职位胜任力要求，编写岗位 JD；</p> <p>2、访寻目标候选人，进行候选人筛选、评估、初试、背调等过程；</p> <p>3、协助招聘经理完成各部门招聘计划的落地实施。</p>                                  | <p>1、本科及以上学历，管理类相关专业优先，可接受优秀应届毕业生；</p> <p>2、能熟练运用 PPT、Word、Excel 等常用办公软件；</p> <p>3、熟悉招聘 sop 流程、了解主流招聘渠道优先考虑；</p> <p>4、意愿往人力资源领域长期发展,对人力资源六大板块感兴趣；</p> <p>5、有较强的沟通协调能力，亲和力和责任心强，团队意识强。</p> |

### 三、成长发展在 itc

itc 拥有完善的企业管理体系及内部晋升机制，为员工提供明确的职业发展路径及晋升机会，用人不拘一格，唯能唯贤唯才。此外，企业注重员工的培养，为员工提供各种培训和学习机会，帮助他们不断提升自己的专业能力和素质。

|           |                                                                                                                                                                                                                               |
|-----------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 完善的员工晋升机制 | <p>itc 从制度上保证了校招生的多通道发展，共同打造员工职业发展体系，建立了员工管理和专业“双通道”的职业发展体系。</p> <p><b>双向晋升途径：</b></p> <p>一为管理方向：基层员工-骨干员工-基层管理人员-中层管理人员-高层管理人员</p> <p>二为技术方向：基层员工-骨干员工-初级工程师-中级工程师-高级工程师</p>                                                 |
| itc 商学堂   | <p>针对校招新人，itc 商学堂提供 1~2 个月的岗前脱产带薪培训，部门有 1v1 专业导师帮带，全面护航成长。</p> <p>目前，itc 商学堂已通过赋能和专项培养项目开发内部师资队伍 100 余人，师资均由集团经理及以上中高层管理干部、核心业务骨干、企业内训师担任；自主开发精品课程 20 余门，包括领导力课程、关键专业岗位课程、学习技术课程等；针对业务、组织和团队问题研发类各类工作坊以及管理干部培养项目，并不断迭代优化。</p> |
| 内部学习发展体系  | <p>搭建有一整套在线学习平台，组建了完善的课程库、讲师库，如领导力培训、专业技能培训、通用力培训、新员工融入培训、知识管理等。</p>                                                                                                                                                          |

### 四、全面的薪酬福利体系

**【工作时间】：**5.5 天工作制，上午 8：30-12：00 下午 13：30-18：00，周六上午 8：30-12：00；每月 2 次 4 小时带薪假期，享受带薪年假及国家法定假日，15 天的超长年假；

**【办公环境】：**现代一体化产业园，四栋高级写字楼，商业圈美食街应有尽有。

**【食宿无忧】**：公司食堂有专职厨师烹制营养餐，满足您的味蕾。公寓式宿舍配以公司班车接送，让您上下班无忧；

**【薪酬体系】**：无责底薪+绩效奖金，此外还有项目奖、13薪、工龄工资、年终奖及各类补贴，让您的付出得到实实在在的回报；

**【员工激励】**：每季度优秀员工表彰活动，研发突出贡献奖，优秀团队奖，激发员工潜能，共创辉煌；

**【五险一金】**：养老、医疗、失业、工伤、生育保险，住房公积金等，为您提供全方位的社会保障；

**【节日关怀】**：月度生日会以及（中秋、端午、圣诞）丰富多彩的节日活动让你节日超有仪式感。结婚、生育礼金，春节红包雨，增添喜庆氛围；

**【健康娱乐】**：免费健身房、拥有羽毛球室、乒乓球、台球室、桌球室、KTV等，每月员工电影节、团建活动等，丰富业余生活，提供快乐保障；

**【成长发展】**：itc商学院提供全方位培训，从新手到专家，一路成长。双向晋升通道，管理路线与技术路线双轨制，以能力为标准，以贡献论英雄建立科学的价值评估体系，英雄不问出处；



## 五、期待优秀的你加入

### 1、应聘流程：

网申 — 简历筛选 — 笔试（仅限研发、会计）— 初试 — 复试 — 签约三方 — 发放 offer

### 2、投递渠道：

1、校招官网：<https://hr.itc-pa.cn/>

2、微信公众号：【itc 招聘】- 招聘管理 - 校园招聘

### 3、了解与联系我们

公司地址：广州总部（广东省广州市番禺区金山谷意库产业园 13 栋 18 栋 1 栋 2 栋）

联系人：陆小姐 13790700096（微信同号）

投递邮箱：1106385950@QQ.com

### 4、获取最新求职干货，助你斩获 offer~

关注“itc 招聘”公众号，后台领取 30 套高质量简历模板+100 道高频面试题库，你的求职之路将事半功倍~

### 5、校招答疑群~

1、itc 在各个省份都建立了校招答疑群，关注“itc 招聘”公众号，后台回复“校招群”，即可进入对应省份校招群，群里有校招 HR 在线答疑

2、在“itc 招聘”公众号聊天框，发送“1”即可看到对应省份校招群，例如“25 届湖北群”点击获得湖北校招群识别二维码进群，群里有校招 HR 在线答疑

3、进群不仅可以提前了解企业，在职的优秀师兄师姐在线互动交流，还可以收获一波求职干货，比如大学生就业渠道分析，实习协议和三方协议的区别，面试技巧等，欢迎同学们进群哟！



【itc 公众号】



## 校招100个面试高频题 (2024校招)

### 1. 请做一下自我介绍？

【参考思路】  
这个问题是面试官在面试的第一印象，你可以从优秀的学历、擅长的领域、但是至少要有对面试的流畅、清晰、不卡壳，千万不要因为卡壳让面试官在第一个问题就卡掉你，同时也要表现得自信有礼，但切记不要表现的没有自信。

【参考答案】  
面试官您好，非常感谢您给我这次面试机会，我是XXX，目前就读于XX学校的XX专业。  
我的过往经历可以分为两个部分，第一个部分是我的在校经历，分别在XX组织做过XX的工作，负责XX组织做过XX的工作，这让我收获到了XX，第二部分是我的实习经历，我曾在XX公司做过XX岗位，同时在XX公司做过XX岗位，期间取得的成果是XX与XX，以上就是我简单的自我介绍，再次感谢面试官给我一次面试机会。

### 2. 你认为你最大的优点是什么？

【参考思路】  
这个问题是非常常见的面试题，看似简单但却容易陷入自嗨，最后导致面试官不满意，这需要注意的点和面试官的点一定要和你应聘的岗位相匹配，一定一定要匹配，不然这个匹配的点自嗨，面试官不是傻瓜，然后回答一定要符合逻辑，一定要有例子，一定要有例子，一定要有例子，不然怎么证明这是你的优点。

【参考答案】  
我认为我最大的优点是执行力强，具体来说是面对一个任务，只要我确定了目标实现路径，我不会犹豫和拖延会立马执行，然后在执行中进行优化迭代，比如曾经学生会工作的时候，我的部长给我布置了一个很紧急并且我完全没有做过的项目，我在看了任务的分解和预算调整后，当天就着手来完成这个项目的To-do list，然后在第二天晚上开始逐一执行，然后及时根据建议、应用调整，最后成功在任务完成前一天提前完成了任务，所以我认为执行力强是我认为自己的优点，同时我觉得对于我应聘的岗位，这个优点可以让 我在工作中及时验证用户反馈，帮助团队目标的实现。